

Komm in unser Team!

primus-service.de

PRIMUS



Gestalte mit uns die Zukunft der Gemeinschaftsgastronomie

Seit 1998 sind wir Teil des Malteser Verbunds und mit über 1.600 Mitarbeitenden an mehr als 100 Standorten einer der führenden Anbieter für Gemeinschaftsverpflegung in Deutschland.

Bei uns geht es um mehr als gutes Essen: Wir stehen für den Dienst am Menschen, nachhaltige Konzepte und eine Kultur geprägt von Vertrauen, Respekt und Zusammenarbeit.

Vertriebsmanager (m/w/d) Betriebsgastronomie



Full-time employee



ab sofort



Cologne, 50829



Service Center

Aufgaben

Als Vertriebsmanager Außendienst (m/w/d) gewinnst du neue Kund:innen für Primus und begleitest sie vom Erstkontakt bis zur erfolgreichen Eröffnung ihres neuen Betriebsrestaurants. Du erkennst Kundenbedarfe, übersetzt diese in passende Versorgungslösungen auf Basis unserer Konzepte und steuerst den gesamten Vertriebsprozess – von der Angebotserstellung und Kalkulation über Vertragsverhandlungen bis zur strukturierten Übergabe an die operativen Verantwortlichen.

Dabei arbeitest du eng mit Vertriebsinnendienst, Marketing und unseren operativen Führungskräften zusammen und sorgst dafür, dass aus einer Vertriebschance eine erfolgreiche, wirtschaftliche und nachhaltige Partnerschaft wird.

- Akquise, Gewinnung und Entwicklung neuer Kund:innen im Bereich Gemeinschaftsgastronomie und Betriebsverpflegung sowie Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen
- Analyse von Kundenanforderungen und Übersetzung individueller Bedarfe in passende Versorgungskonzepte
- Eigenverantwortliche Steuerung des Vertriebsprozesses vom Erstkontakt über Ausschreibungen, Angebotsprozesse und Vertragsverhandlungen bis zum Vertragsabschluss
- Koordination der Angebotserstellung gemeinsam mit dem Vertriebsinnendienst und relevanten Fachbereichen inklusive Kalkulationen, Plausibilisierung und Wirtschaftlichkeitsbetrachtungen
- Vertriebliche Begleitung der Projektübergabe nach Vertragsabschluss inklusive Abstimmung mit den relevanten internen Fachbereichen
- Enge Zusammenarbeit mit Regionalleitungen, operativen Teams und relevanten Schnittstellen zur Sicherstellung einer strukturierten Übergabe in den Regelbetrieb

Profil

- Idealerweise Ausbildung im gastronomischen Bereich
- Einschlägige Berufserfahrung (Gastronomie, Bankett, Gemeinschaftsverpflegung)
- Ergebnisorientierter, motivierender Führungsstil
- Ausgeprägte Kunden-, Service- und Qualitätsorientierung
- Strukturierte, selbstständige und engagierte Arbeitsweise
- Fließende Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Gepflegtes Erscheinungsbild

Benefits

Bei uns zählt nicht nur der Job, sondern auch, dass Du Dich wohlfühlst und Deine Ziele erreichst. Deshalb erwarten Dich:

- Attraktives Vergütungspaket aus fixem Gehalt und erfolgsabhängiger Vergütung
- Firmenfahrzeug – auch zur privaten Nutzung
- Flexibles Arbeiten – 30 Tage Urlaub, Mobiles Arbeiten und flexible Arbeitszeiten
- Betriebliche Altersvorsorge – mit attraktivem Arbeitgeberzuschuss für Deine Zukunft
- Fahrrad-Leasing – umweltfreundlich und gesund unterwegs
- Weiterbildung – Fort- und Weiterentwicklung für Deine persönliche und berufliche Entwicklung
- Modernes Arbeitsumfeld – top-ausgestattete Arbeitsplätze in einem dynamischen Unternehmen
- Mitarbeiterrabatte – exklusive Vorteile bei vielen Onlineshops

Bereit für den nächsten Schritt? Bewirb Dich jetzt – wir freuen uns auf Dich!

Arbeitszeiten

Mobiles Arbeiten mit flexiblen Arbeitszeiten unter Berücksichtigung von Kernarbeitszeiten.

Kontakt

Deine Ansprechpartnerin freut sich auf Deine Bewerbung und steht Dir für eventuelle Rückfragen gerne zur Seite. Wir sind schon gespannt auf Dich und Deine Persönlichkeit.

Ansprechpartnerin: **Renate Henning, Leitung strategischer Vertrieb**

Alle sind bei Primus willkommen. Wir schätzen Vielfalt und freuen uns über jede Bewerbung, unabhängig von Deinem persönlichen Hintergrund. Schwerbehinderte Menschen werden bei gleicher Eignung bevorzugt.

Jetzt bewerben
